

# Capacitações

## COMÉRCIO EXTERIOR

A Federação das Indústrias do Estado do Tocantins, por meio do Centro Internacional de Negócios CIN-TO, e o Serviço Brasileiro de Apoio as Micro e Pequenas Empresas SEBRAE, convidam as empresas interessadas no tema de comércio exterior a participar da programação de capacitação do projeto INSERI que busca apoiar a inserção de pequenas empresas no mercado internacional.

**Objetivo:** dotar os participantes de conhecimentos necessários sobre o processo de exportação, possibilitando, através de exercício, aliar teoria à prática.

**Público alvo:** profissionais que atuam ou pretendem atuar com exportação, bem como estudantes.

### Mecanismos de Financiamentos às Exportações

Instrutor: Floriano Neto

Data: 28/03/2017

*Objetivos: Propiciar aos empresários e profissionais a oportunidade de aprofundar conhecimentos sobre os mecanismos de financiamento à exportação, de forma a qualificar os participantes para o acesso às linhas de financiamento do BNDES-EXIM, ACC/ACE, Programa de Financiamento às Exportações – PROEX, o Programa de Geração e Emprego – PROGER Exportação e mecanismos de garantias.*

### Planejamento Estratégico das Exportações

Instrutor: Luiz Roberto

Data: 18/04/2017

*Objetivos: Proporcionar aos participantes uma visão ampla e estruturada do planejamento estratégico, focado na exportação. Com uma abordagem prática, pautada em experiências vivenciais, o curso busca de forma clara e objetiva orientar os participantes em seu processo de planejamento de exportação.*

### Como Prospectar Novos Mercados no Exterior

Instrutora: Deise Barros

Data: 08/06/2017

*Objetivos: Sensibilizar empresários e profissionais sobre a importância da prospecção de mercados na estratégia de internacionalização. Trabalhar competências e discutir pontos-de-vista sobre Negociações Internacionais. Apresentar os principais conceitos e ferramentas. Contextualizar o aprendizado, por meio de casos e vivências.*

**Local:** Sala de treinamento do IEL

**Carga Horária:** 8h por capacitação

**Valor:** R\$ 180,00 (capacitação individual), R\$ 390,00 (3 capacitações)

Informações

**(63) 3229-5769**

Letícia Neves Mantovani

[leticianeves@sistemafieto.com.br](mailto:leticianeves@sistemafieto.com.br)



# Capacitações

## COMÉRCIO EXTERIOR

A Federação das Indústrias do Estado do Tocantins, por meio do Centro Internacional de Negócios CIN-TO, e o Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas SEBRAE, convidam as empresas interessadas no tema de comércio exterior a participar da programação de capacitação do projeto INSERI que busca apoiar a inserção de pequenas empresas no mercado internacional.

**Objetivo:** dotar os participantes de conhecimentos necessários sobre o processo de exportação, possibilitando, através de exercício, aliar teoria à prática.

**Público alvo:** profissionais que atuam ou pretendem atuar com exportação, bem como estudantes.

### Mecanismos de Financiamentos às Exportações

Instrutor: Floriano Neto

Data: 28/03/2017

*Objetivos: Propiciar aos empresários e profissionais a oportunidade de aprofundar conhecimentos sobre os mecanismos de financiamento à exportação, de forma a qualificar os participantes para o acesso às linhas de financiamento do BNDES-EXIM, ACC/ACE, Programa de Financiamento às Exportações – PROEX, o Programa de Geração e Emprego – PROGER Exportação e mecanismos de garantias.*

### Planejamento Estratégico das Exportações

Instrutor: Luiz Roberto

Data: 18/04/2017

*Objetivos: Proporcionar aos participantes uma visão ampla e estruturada do planejamento estratégico, focado na exportação. Com uma abordagem prática, pautada em experiências vivenciais, o curso busca de forma clara e objetiva orientar os participantes em seu processo de planejamento de exportação.*

### Implantação de Normas Nacionais e Internacionais

Instrutor: A definir

Data: 03/05/2017

Público alvo: Empresas do ramo de Alimentos e bebidas

### Como Prospectar Novos Mercados no Exterior

Instrutora: Deise Barros

Data: 08/06/2017

*Objetivos: Sensibilizar empresários e profissionais sobre a importância da prospecção de mercados na estratégia de internacionalização. Trabalhar competências e discutir pontos-de-vista sobre Negociações Internacionais. Apresentar os principais conceitos e ferramentas. Contextualizar o aprendizado, por meio de casos e vivências.*

**Local:** Sala de treinamento do IEL

**Carga Horária:** 8h por capacitação

**Valor:** R\$ 180,00 (capacitação individual), R\$ 520,00 (4 capacitações)

Informações

**(63) 3229-5769**

Letícia Neves Mantovani

leticianeves@sistemafieto.com.br



**CIN**  
Centro Internacional de Negócios  
de Tocantins



Federação das Indústrias do Estado do Tocantins

# Capacitações

## COMÉRCIO EXTERIOR

A Federação das Indústrias do Estado do Tocantins, por meio do Centro Internacional de Negócios CIN-TO, e o Serviço Brasileiro de Apoio as Micro e Pequenas Empresas SEBRAE, convidam as empresas interessadas no tema de comércio exterior a participar da programação de capacitação do projeto INSERI que busca apoiar a inserção de pequenas empresas no mercado internacional.

**Objetivo:** dotar os participantes de conhecimentos necessários sobre o processo de exportação, possibilitando, através de exercício, aliar teoria à prática.

**Público alvo:** profissionais que atuam ou pretendem atuar com exportação, bem como estudantes.

### Mecanismos de Financiamentos às Exportações

Instrutor: Floriano Neto

Data: 28/03/2017

*Objetivos: Propiciar aos empresários e profissionais a oportunidade de aprofundar conhecimentos sobre os mecanismos de financiamento à exportação, de forma a qualificar os participantes para o acesso às linhas de financiamento do BNDES-EXIM, ACC/ACE, Programa de Financiamento às Exportações – PROEX, o Programa de Geração e Emprego – PROGER Exportação e mecanismos de garantias.*

### Planejamento Estratégico das Exportações

Instrutor: Luiz Roberto

Data: 18/04/2017

*Objetivos: Proporcionar aos participantes uma visão ampla e estruturada do planejamento estratégico, focado na exportação. Com uma abordagem prática, pautada em experiências vivenciais, o curso busca de forma clara e objetiva orientar os participantes em seu processo de planejamento de exportação.*

### Desenvolvimento de Coleção e Adequação de Modelagem internacional

Instrutor: A definir

Data: 11/05/2017

Público alvo: Empresas do setor Têxtil

### Como Prospectar Novos Mercados no Exterior

Instrutora: Deise Barros

Data: 08/06/2017

*Objetivos: Sensibilizar empresários e profissionais sobre a importância da prospecção de mercados na estratégia de internacionalização. Trabalhar competências e discutir pontos-de-vista sobre Negociações Internacionais. Apresentar os principais conceitos e ferramentas. Contextualizar o aprendizado, por meio de casos e vivências.*

**Local:** Sala de treinamento do IEL

**Carga Horária:** 8h por capacitação

**Valor:** R\$ 180,00 (capacitação individual), R\$ 520,00 (4 capacitações)

Informações

**(63) 3229-5769**

Letícia Neves Mantovani

leticianeves@sistemafieto.com.br



Centro Internacional de Negócios  
de Tocantins



Federação das Indústrias do Estado do Tocantins